

IHR TRAINER

Erich-Norbert Detroy



zählt im europäischen Raum zu den profiliertesten Verkaufs- und Führungstrainern. Seine Fans bezeichnen ihn als den „Turbotrainer“ und „Preis-Guru“. Durch seinen mitreißenden Vortragsstil motiviert er, seine innovativen Verkaufsideen sofort in die erfolgreiche Praxis umzusetzen.

Seine Referenzliste liest sich wie das „Who is who“ der führenden deutschen Unternehmen – über 900 Firmen haben mittlerweile von der Verkaufsexpertise Detroys profitiert. END – sein Branchenkürzel – schrieb insgesamt 10 Fachbücher. Sein Hörbuch „Ihr Schlüssel zum Verkaufserfolg“ erhalten alle Seminarteilnehmer „on top“.

Jubiläum! END kommt heuer zum 23. und letzten Mal ans WIFI Steiermark – er beendet seine öffentlichen Vorträge in seinem 50. Trainingsjahr in Graz!

INFORMATION & ANMELDUNG

WIFI Graz, Körblergasse 111-113, A-8010 Graz



Aniko Hochegger
Officemanagement
Telefon 0316 602-491
aniko.hochegger@stmk.wifi.at



Veranstaltungsnummer 09678.019

LOCATION



Letzt-
malig in
Graz!



Erich-Norbert Detroy
Verkauf dich an die Spitze!



Verkauf dich an die Spitze!

Spitzenleistungen im Vertrieb – leicht gelernt, schnell gemacht

Verkauf dich an die Spitze! Erfahren Sie in diesem Tagesseminar mit Erich-Norbert Detroy, wie man neue Kunden gewinnt, sie begeistert, sie enger an sich bindet – und dabei die Unternehmens-Profitabilität steigert!

Der Wettbewerb unter den Unternehmen wird immer härter. Und Verkäufer sehen sich verstärkt einem Wettbewerb gegenüber, den es so noch nie gab: 89 % aller Kunden informieren sich bei Kaufabsicht bereits im Internet. Und 61 % aller Käufe finden im Konflikt zwischen Online-Angeboten und denen vor Ort statt. Kunden lassen sich nichts mehr vormachen. Daher müssen Verkäuferinnen und Verkäufer perfekter sein, näher an der Kundenentscheidung sein und vor allem – besser als der Mitbewerber!

Kunden müssen unser Unternehmen als das beste wahrnehmen, zu uns Verkäufern mehr Vertrauen als zu anderen haben, mit uns das Geschäft machen wollen! Dazu müssen wir eine Freundschaftskultur nach innen wie nach außen aufbauen, der Kunde sollte sich bei uns am wohlsten fühlen. Der Auftragsgewinnungs-Prozess ist deswegen ein ganzheitlicher: Was strahlen wir aus? Wie angezogen fühlt sich der Kunde? Wie gehen wir besser auf den Kunden ein? Wie spürt der Kunde, dass er mit und bei uns das bessere Geschäft macht?

Diese – und viele Fragen mehr – beantwortet kein anderer besser als Erich-Norbert Detroy, der am 19. März 2020 noch einmal für Sie sein Füllhorn aus 50-jähriger Trainerpraxis öffnet. Ideenreich. Voller Begeisterung. Versäumen Sie diesen Tag nicht, denn wer ihn kennt, kommt – und wer ihn noch nicht kennt, kommt aufgrund seiner Reputation. Nutzen Sie die Chance, END zum letzten Mal öffentlich zu erleben! Wir freuen uns auf Sie!

Ein Powertag von und mit Erich-Norbert Detroy!

Unternehmens-Attraktivität

oder: Wie man zum begeisterndsten Unternehmen seiner Region wird

Selbst-Vermarktung

oder: Wie man als Persönlichkeit zur Marke wird, die die Kunden lieben

Akquisition

oder: Wie wir – mit allen Medien - begeisternd neue Kunden gewinnen

Kunden-Freundschaftskultur

oder: Wie wir (fast) jeden Kunden dauerhaft für uns gewinnen

Körpersprache

oder: Wie wir authentisch wirken und Kunden besser einschätzen können

Preisdurchsetzung

oder: Wie man die Unternehmens-Profitabilität durch den richtigen Verkauf steigert

Abschlusstechnik

oder: Wie man schneller zum perfekten Auftrag kommt

Kommen Sie am besten im Team, denn Erich-Norbert Detroys Ideen sind so vielfältig, dass Sie gemeinsam noch mehr umsetzen können!

Teilnehmerkreis

Als Verkaufs- und Vertriebsleiter/in, Verkäufer/in aller Branchen, Marketingleiter/in und Key Account Manager/in profitieren Sie an diesem Tag von der Expertise eines der profiliertesten Verkaufstrainer im deutschsprachigen Raum.

Termin

Donnerstag, 19. März 2020, 9.00–17.00 Uhr
Begrüßungskaffee ab 8.30 Uhr

Ort

WIFI Graz, Körblergasse 111-113, 8010 Graz

Kosten

€ 450,- pro Person inklusive
Seminarverpflegung, Begrüßungskaffee und Mittagessen
Ab 2 TeilnehmerInnen eines Unternehmens € 390,- pro Person
Ab 5 TeilnehmerInnen eines Unternehmens € 330,- pro Person

Im Seminarpreis enthalten ist das Hörbuch
„Ihr Schlüssel zum Verkaufserfolg“ von
Erich-Norbert Detroy mit zwölf Lektionen
auf sechs CDs!

